

PROPUESTA B / IMPLEMENTACIÓN

Cotizaciones y pedidos bajo control

Que cada solicitud tenga responsable, respuesta y siguiente paso

Ayudamos a equipos de ventas y operaciones a reducir recaptura y detectar solicitudes pendientes. Partimos de su proceso actual para definir qué conviene automatizar, con precios autorizados, revisión humana y manejo de excepciones.

El recorrido: **solicitud** → **datos completos** → **borrador de cotización o pedido** → **aprobación** → **seguimiento**. Los importes salen de reglas y fuentes aprobadas; la IA ayuda a interpretar y redactar.

Primero: diagnóstico IA de negocio

\$12,900 MXN + IVA · Pago completo al iniciar. Entrega en **cinco días hábiles desde recibir los insumos completos**, con una videollamada de presentación de **45 minutos**.

Revisamos el negocio por fuera y por dentro, con foco en un proceso comercial u operativo. Reciben:

- Mapa del proceso actual: entradas, herramientas, responsables, pendientes y excepciones.
- Línea base de volumen, tiempos, retrabajo y costos, según la evidencia disponible. Distinguimos ahorro de caja, capacidad liberada y oportunidades por comprobar.
- Informe de hallazgos y prioridades, plan de 30/60/90 días y revisión de riesgos de datos, accesos y operación.
- Recomendación de implementación o decisión fundamentada de no automatizar. Si procede, propuesta con alcance, precio, calendario y pruebas de aceptación.

Insumos del cliente: un responsable del proceso; descripción de herramientas y reglas; volumen agregado; diez ejemplos anonimizados o ficticios representativos; catálogo/lista de precios autorizada cuando aplique. No enviar contraseñas ni secretos. Acordamos cualquier acceso necesario por el canal correspondiente.

Aceptación: revisamos juntos la entrega del informe, mapa, línea base, plan y recomendación. Corregimos omisiones respecto de este alcance. El diagnóstico se entrega y cobra aunque la conclusión sea no implementar. Los tiempos quedan sujetos a la recepción de los insumos acordados.

Después: implementación y soporte, por cotización

Implementación desde \$25,000 MXN + IVA. Soporte desde \$4,900 MXN + IVA al mes. El precio final depende del alcance; esta ficha no contrata una integración indefinida.

La propuesta delimita una entrada, una fuente autorizada de datos/precios, una salida y un responsable de aprobación. Puede incluir preparación de borradores, validación de campos, detección de excepciones y lista de seguimiento. Si no existe una conexión utilizable, se evalúa entrega por archivo o captura asistida.

Antes de comenzar dejamos por escrito entregables, casos de prueba, responsables, calendario, pagos y soporte. La aceptación comprueba el flujo acordado, cálculos, excepciones y recuperación; no depende de prometer ventas o un ahorro aún no medido.

El diagnóstico se acredita a la implementación si ésta se firma dentro de los 30 días siguientes a su entrega. No se cobra dos veces. Licencias, mensajería y otros servicios de terceros se detallan aparte. No incluye sustitución del ERP, integraciones no cotizadas, descuentos/crédito autónomos, envíos sin autorización ni soporte ilimitado.

Alternativa específica: Pedidos por WhatsApp

Para distribuidoras cuyo proceso encaje con el producto y cuya viabilidad de canal se confirme:

Modalidad	Implementación, diagnóstico incluido	Servicio mensual
Pedido guiado: menús, reglas, panel, lista de armado y captura asistida	\$38,000 + IVA	\$4,500 + IVA
Pedido guiado con IA: lo anterior más interpretación de texto libre; hasta 3,000 sesiones IA/mes	\$68,000 + IVA	\$6,500 + IVA

Diagnóstico específico: \$6,000 + IVA, dos semanas desde recibir insumos completos; se paga al iniciar, aun si resulta no viable. Al autorizar la implementación se paga el 40% de su precio, descontando esos \$6,000. Después: 30% al estar listo para piloto y 30% al aceptar las pruebas funcionales. Así, el diagnóstico queda incluido en el total.

Sólo para este producto: servicio desde la aceptación, mínimo seis meses, hospedaje, respaldos, incidencias y cuatro horas de ajustes al mes; excedentes autorizados a \$750 + IVA/h. Terceros aparte. Conexión automática al POS, facturación y cobros requieren alcance adicional. La unidad de consumo IA y su medición se precisan en la propuesta técnica antes de contratar.

Siguiente paso: reunión de 20 minutos

Revisamos una solicitud típica, quién la atiende y dónde se atasca. La demostración usa datos ficticios y muestra controles; no representa una operación conectada a sus cuentas o sistemas.

Para coordinarla, responde con el proceso que quieres revisar y dos horarios disponibles.

Adrián | ADLOR